



Cómo vender en Amazon

Código: 466981

Duración: 2.00 horas

Descripción

Este curso de Cómo vender en Amazon es una oportunidad única para aprender a aprovechar el poder de uno de los mercados en línea más grandes y exitosos del mundo.

Aprenderás a crear y optimizar una tienda en línea en Amazon, a maximizar tus ventas y a gestionar tus relaciones con los clientes de manera efectiva.

Además, descubrirás cómo utilizar herramientas avanzadas y técnicas de marketing para impulsar tus ventas y diferenciarte de la competencia.

Objetivos

- Aprender a crear y optimizar una tienda en línea en Amazon.
- Desarrollar habilidades para maximizar tus ventas y gestionar tus relaciones con los clientes.
- Conocer herramientas y técnicas avanzadas de marketing para impulsar tus ventas en Amazon.
- Adquirir destrezas para diferenciarte de la competencia y establecerte como un vendedor exitoso en Amazon.
- Aprender a monitorear y evaluar tus resultados y hacer mejoras continuas para impulsar tus ventas y crecer tu negocio en línea.

Cómo vender en Amazon

- Amazon: diferencia entre Marketplace y ecommerce
- Ventajas y desventajas de vender en Amazon
- Tarifas: cuánto pagar
- Requisitos para vender en este Marketplace
- Tipos de cuentas
- Qué requerimientos deben cumplir los productos para ser vendidos en Amazon
- Prácticas prohibidas para vendedores de Amazon
- Pasos efectivos para vender en Amazon
- Qué hacer para posicionar productos en primeras posiciones de Amazon
- Qué es el programa de afiliados
- Requisitos para unirse al programa de afiliados
- Cómo ganar dinero siendo afiliado de Amazon